



Wyniki finansowe Banku Pekao S.A. w 2017 Roku

Rekordowe wyniki w 4 kwartale i przyspieszenie wzrostów po zmianach właścicielskich

Warszawa, 27.02.2018 r.



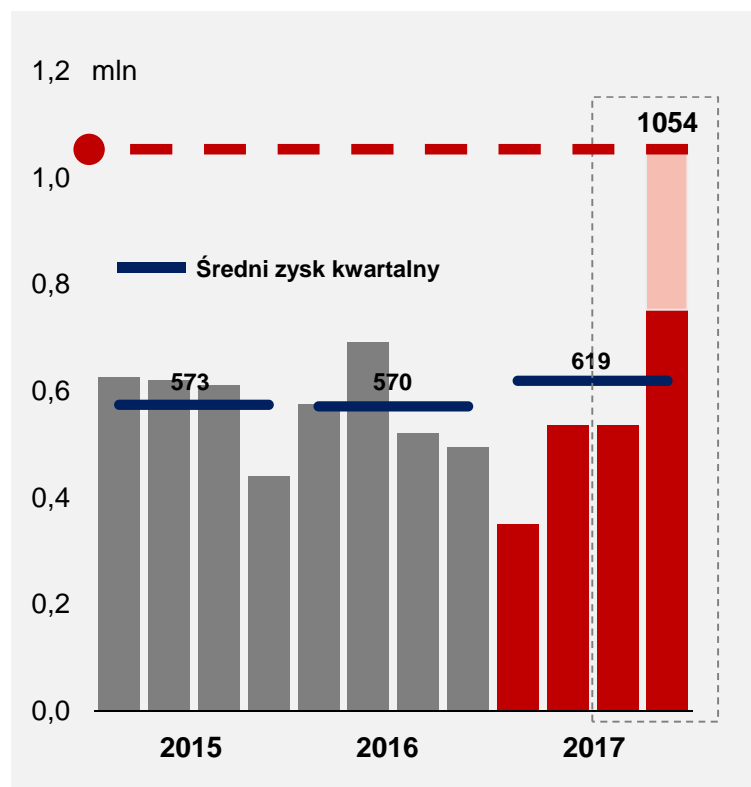
- 1 Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.**
- 2 Podsumowanie wyników za 2017 r.
- 3 Szczegółowe dane finansowe
- 4 Rozwój biznesu
- 5 Oczekiwania na rok 2018



Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.

Rekordowy kwartał i przyspieszenie wzrostów

Zysk Netto



■ Zysk z przeszacowania poprzednio posiadanych udziałów w PPIM & Xelion

1

Zysk Netto

- **1,054m:** Najwyższy zysk kwartalny w historii Banku Pekao

2

Dochody

- Ponad 4% wzrostu dochodów podstawowych w 4 kwartale wsparta odbudową wyniku prowizyjnego

3

Wolumeny

- Rekordowe wolumeny nowej sprzedaży w kluczowych produktach detalicznych

4

Pozycja kapitałowa


- Silna pozycja kapitałowa wsparta zdywersyfikowaną strukturą kapitałów spełniająca wymogi wypłaty do 100% zysku jednostkowego Banku

Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.





Akceleracja we wszystkich strategicznych obszarach

Wizja 2020: Pekao liderem rentowności skupionym na budowaniu relacji i efektywności dzięki skali działania





Nasze działania w 2017

- 1






Lider inteligentnego wzrostu

-  Wzrost rentowności wsparty ekspansją dochodów podstawowych w 2017
 -  Rekordowa sprzedaż pożyczki gotówkowej (8,8 mld) oraz hipotek (9,1 mld) w 2017
 -  Przyspieszenie wolumenów w bankowości korporacyjnej w 2 połowie 2017
- 2





Ekspert efektywności i jakości

-  Utrzymanie kosztów operacyjnych na poziomie inflacyjnym pomimo kosztów jednorazowych
 -  Wzrost aktywnych klientów bankowości mobilnej +40%
 -  Nowa i uproszczona oferta produktowa bankowości detalicznej
- 3


Ekspert zintegrowanego zarządzania ryzykiem

-  Stabilna wysoka jakość portfela przy normalizacji kosztów ryzyka w sektorze
 -  Aktywne zarządzanie portfelem kredytowym
 -  Poprawa wskaźnika NPL (5,4%) przy wysokim wskaźniku pokrycia rezerwami (74,4%)
- 4


Pracodawca dla najlepszych

-  Nagroda Top Employer 2017
 -  Wzmacnianie kompetencji w kluczowych obszarach
 -  Pozyskiwanie talentów z renomowanych globalnych instytucji finansowych

**Kluczowe
Cele 2020:**

C/I <40%

ROE: 14%

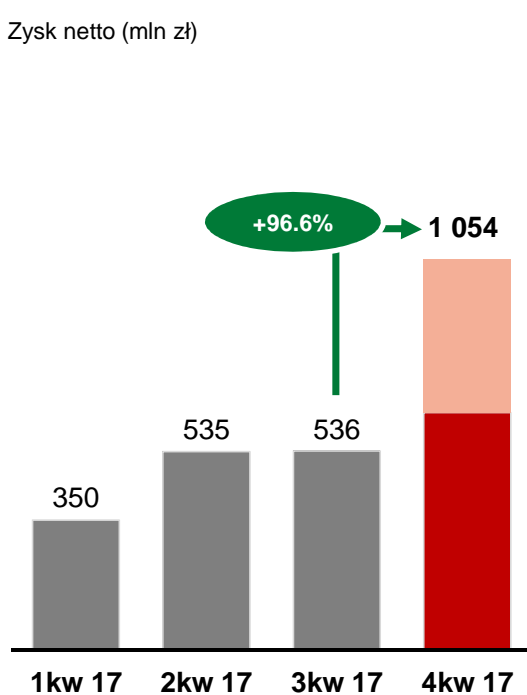
Zysk >3mld PLN

Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.

Rekordowy zysk w 4 kwartale

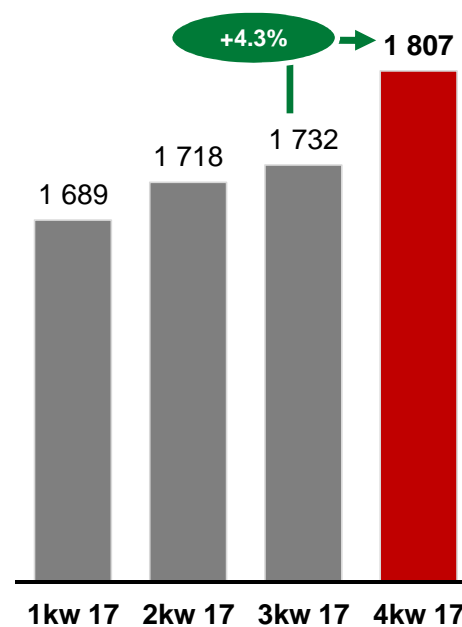
Rekordowy zysk w 4 kwartale

Zysk netto (mln zł)



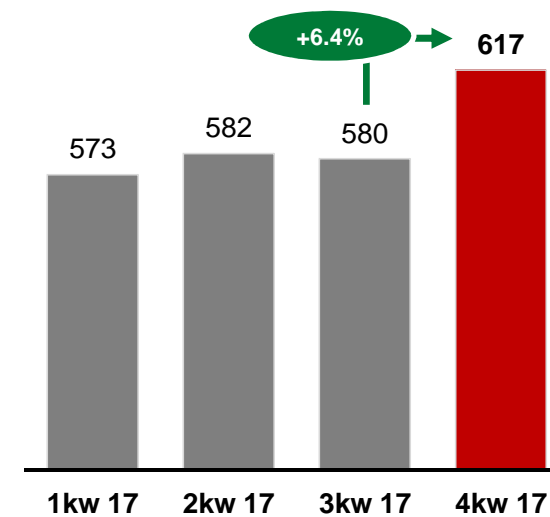
Silne odbicie dochodów podstawowych

Dochody z działalności podstawowej (mln zł)



Odbudowa wyniku prowizyjnego

Wynik z tytułu opłat i prowizji (mln zł)



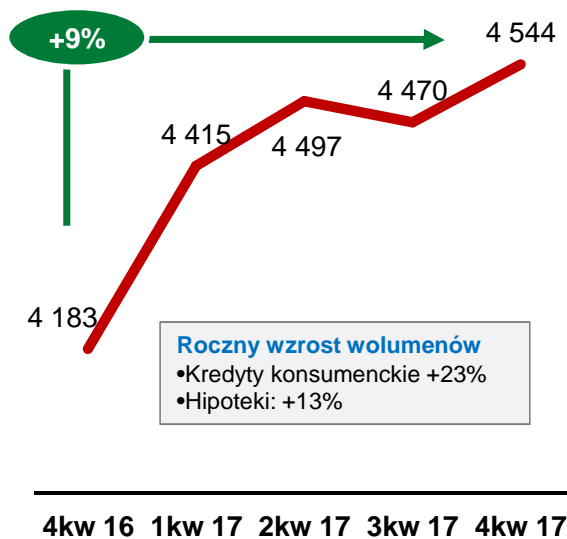
■ Zysk z przeszacowania poprzednio posiadanych udziałów w PPIM & Xelion

Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.

Najważniejsze wyniki w naszych liniach biznesowych

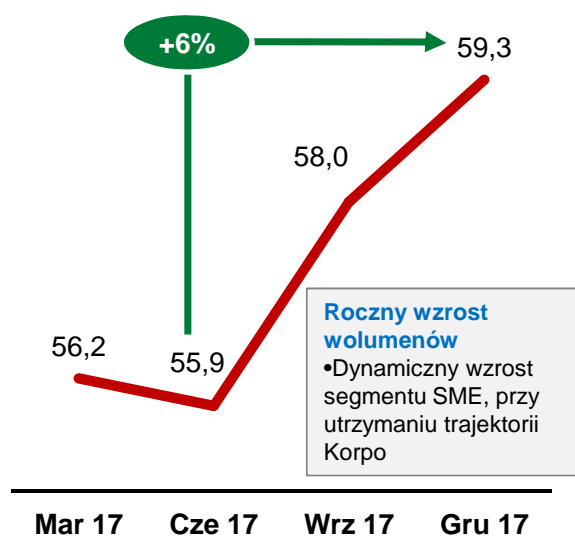
Kredyty detaliczne

Sprzedaż kluczowych kredytów detalicznych (mln zł)



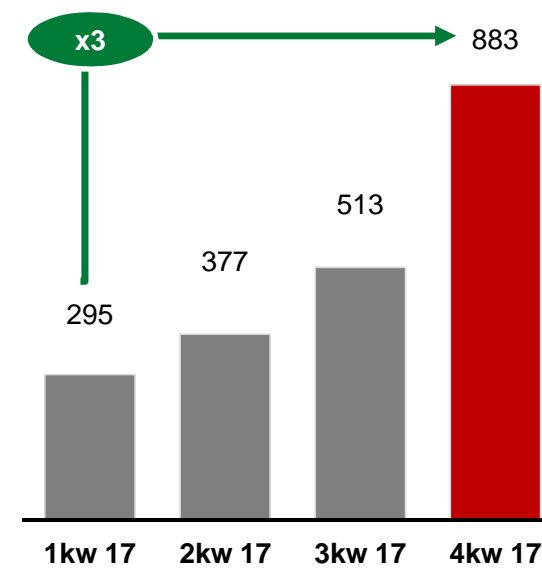
Kredyty dla przedsiębiorstw

Wolumeny Kredytów dla przedsiębiorstw (mld zł)



Produkty inwestycyjne

Sprzedaż funduszy inwestycyjnych netto i SCD (mln zł)



- 1 Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i w roku 2017
- 2 Podsumowanie wyników za 2017 r.
- 3 Szczegółowe dane finansowe
- 4 Rozwój biznesu
- 5 Oczekiwania na rok 2018



Poprawa we wszystkich kluczowych wskaźnikach finansowych

		2017	ΔR/R	Dźwignie Wzrostu
Rentowność	Zysk netto	2 475 mln	↑ 8,6%	▪ Wzrost zysku na działalności podstawowej wsparty transakcją przejęcia udziałów w PPIM & Xelion
	ROE	11,0%/9,2% ¹	↑ 1,2 pp	▪ Wzrost dochodowości przy stabilnej pozycji kapitałów własnych
	Marża odsetkowa netto	2,78%	↑ 1 bps	▪ Ekspansja w dochodowych segmentach przy spadku kosztów bazy depozytowej
Efektywność i ryzyko	Koszty/Dochody	44,4%	↓ (0,9 pp) ²	▪ Dynamika kosztów na poziomie inflacyjnym przy znacznym przyspieszeniu dochodów
	Koszt ryzyka	44bps	↓ (1 bps)	▪ Spadek kosztów ryzyka przy doskonałej jakości portfela kredytowego
Rozwój biznesu	Kluczowe kredyty detaliczne	57 mld	↑ 14,4%	▪ Sukcesywny wzrost wolumenów produktów hipotecznych i gotówkowych
	Depozyty detaliczne	76 mld	↑ 7,6%	▪ Wzrost bazy depozytowej przy spadku kosztów odsetkowych
	Nowe kluczowe kredyty detaliczne	18 mld	↑ 23,1%	▪ Rekordowa sprzedaż wsparta nowymi narzędziami akwizycji

1 - z wyłączeniem zysku z przeszacowania poprzednio posiadanych udziałów w PPIM & Xelion

2 - z wyłączeniem wpływu sprzedaży udziałów VISA i sprzedaż portfela NPL

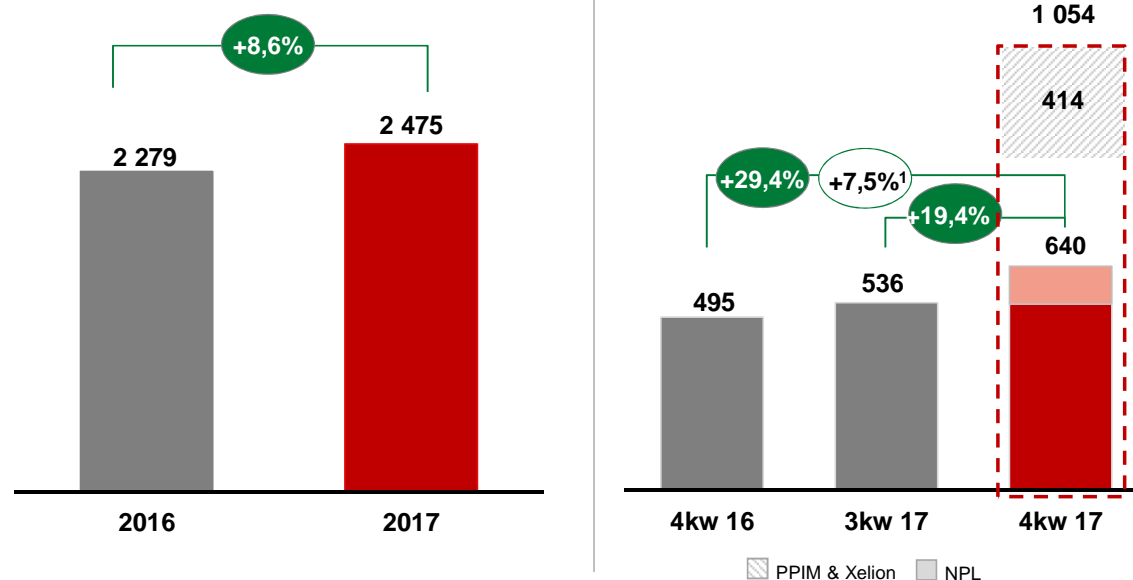
- 1 Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.
- 2 Podsumowanie wyników za 2017 r.
- 3 Szczegółowe dane finansowe**
- 4 Rozwój biznesu
- 5 Oczekiwania na rok 2018



Zysk netto: Poprawa wyniku pomimo obciążeń regulacyjnych

Wzrost zysku netto w ujęciu rocznym i kwartalnym

mln zł



Komentarz

- Wzrost zysku netto w 4 kwartale o +19,4% wsparty transakcją sprzedaży portfela NPL
- Wzrost zyskowności pomimo wyższych kosztów podatku bankowego w 2017 w porównaniu z 2016
- +414m w związku z transakcją nabycia pakietu kontrolnego w Pioneer Pekao IM i Xelion

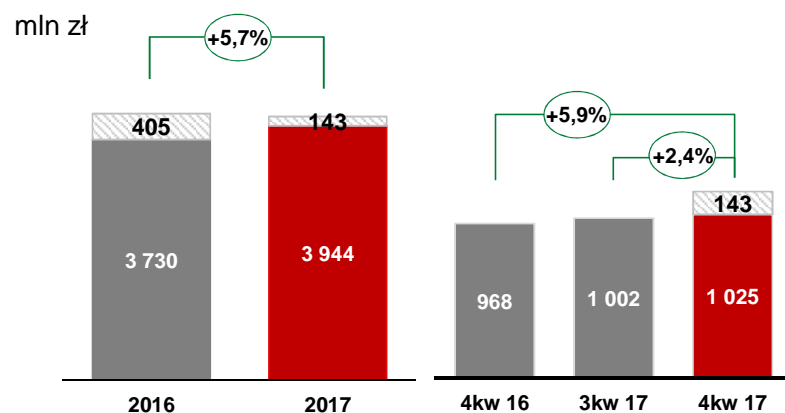


Wartość dla inwestorów

- Wzrost zyskowności o +9% r/r do 2,5 mld w warunkach nominalnych
- Poprawa wskaźnika ROE do 11,0%, osiągnięta przy TCR 17,1% oraz T1 na poziomie 16,1%

Konsekwentny wzrost dochodów przy konserwatywnym zarządzaniu kosztami

Zysk operacyjny brutto

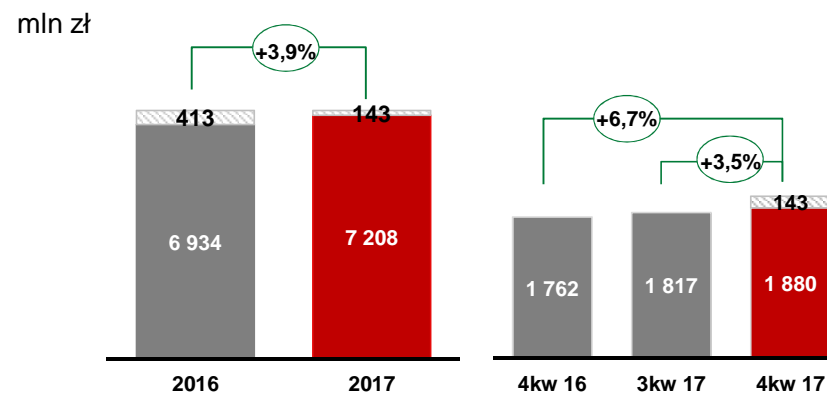


- Zysk operacyjny brutto na poziomie 4 087mln zł, +5,7% r/r porównywalnie dzięki wzrostowi dochodów +3,9% r/r przy ciągłej poprawie dochodowości na przestrzeni 2017 roku
- Wskaźnik Koszty/Dochody na poziomie 44,4% w 2017, poprawa o 0,9 pp po wyłączeniu wpływu transakcji VISA i sprzedaży portfeli NPL

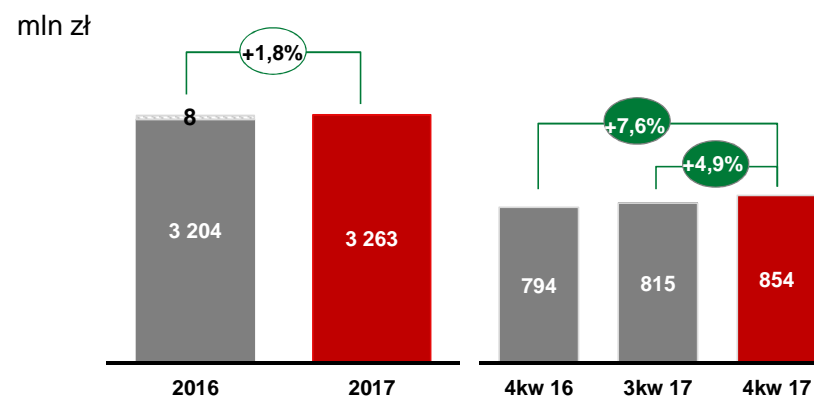
○ dynamika porównywalna (z wyłączeniem wpływu transakcji VISA -263 mln zł i wyniku sprzedaży portfela NPL -142 mln zł w 2016 r. oraz z wyłączeniem wyniku na sprzedaży -143 mln zł portfela NPL w 2017 r.)

▨ Zdarzenia nieporównywalne (VISA, NPL)

Dochody z działalności operacyjnej



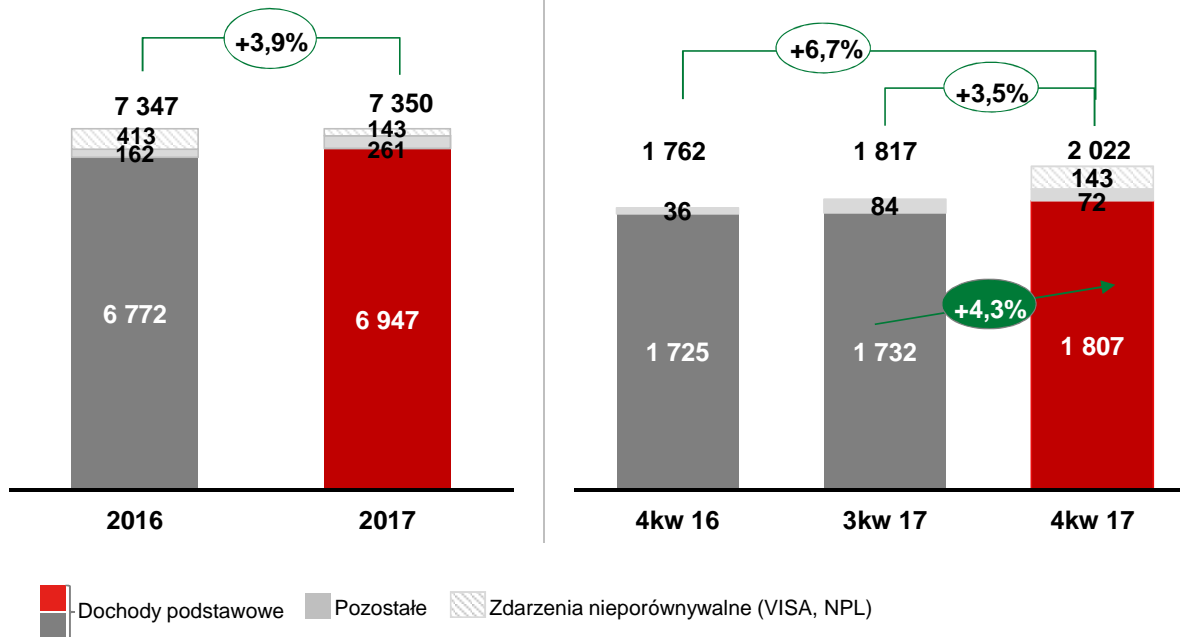
Koszty operacyjne



Dochody z działalności podstawowej wzrosły o 4,3% w 4 kwartale

Dochody z działalności operacyjnej

mln zł



○ dynamika porównywalna (z wyłączeniem wpływu transakcji VISA -263 mln zł i dochodów ze sprzedaży portfela NPL -150 mln zł w 2016 r. i -143 mln zł portfela NPL w 2017 r.)

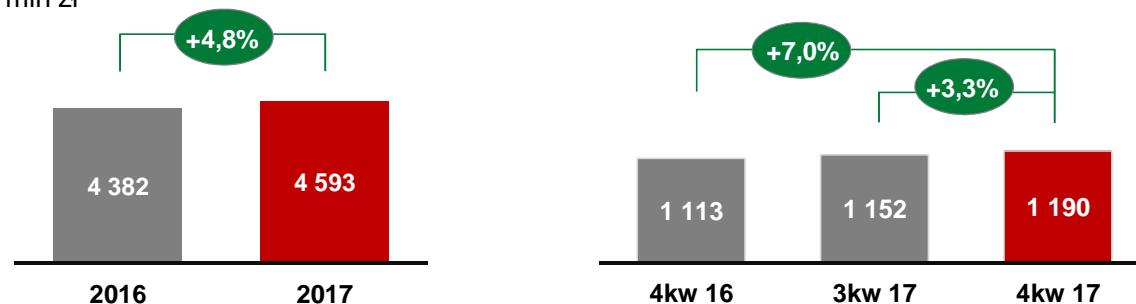
Komentarz

- **Silny wzrost dochodów z działalności podstawowej o 4,3% kw/kw**, determinuje dynamikę dochodów z działalności operacyjnej w skali roku
- **Wyraźna poprawa dochodów w 4 kwartale wzmocniona najwyższym wynikiem odsetkowym od 4 lat** i znaczącym odbiciem wyniku prowizyjnego
- Wzrost dochodów z działalności operacyjnej w 2017 ogółem +3,9% r/r w warunkach porównywalnych

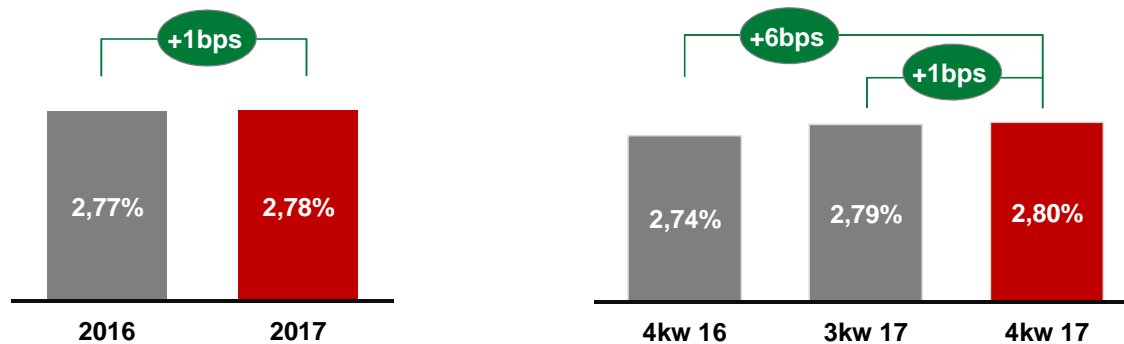
Dalsza ekspansja marży odsetkowej wsparta wzrostem wolumenów

Wynik odsetkowy

mln zł



Marża odsetkowa

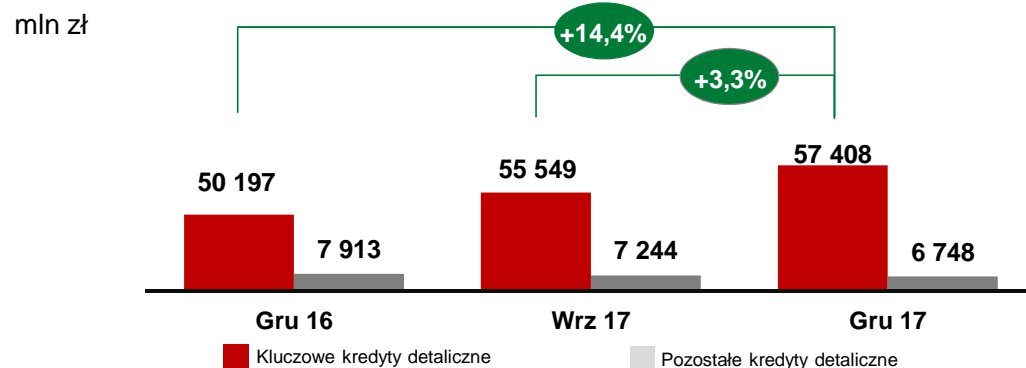


Komentarz

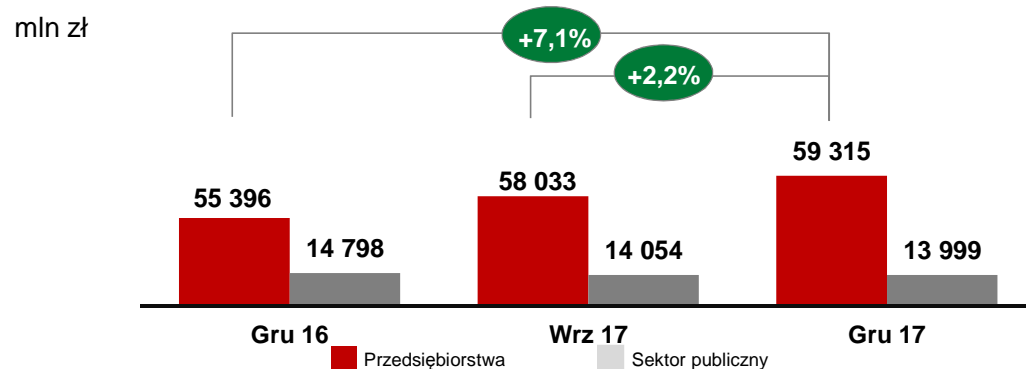
- **Marża odsetkowa w trendzie wzrostowym** dzięki dalszej rotacji aktywów w produkty o wyższej rentowności i niższym koszcie bazy depozytowej
- **Ekspansja przychodów odsetkowych** w pełni kompensująca efekt wygaśnięcia wysoko marżowych obligacji w portfelu Banku

Akcja kredytowa ukierunkowana na dochodowe segmenty

Kredyty detaliczne



Kredyty korporacyjne¹



Komentarz

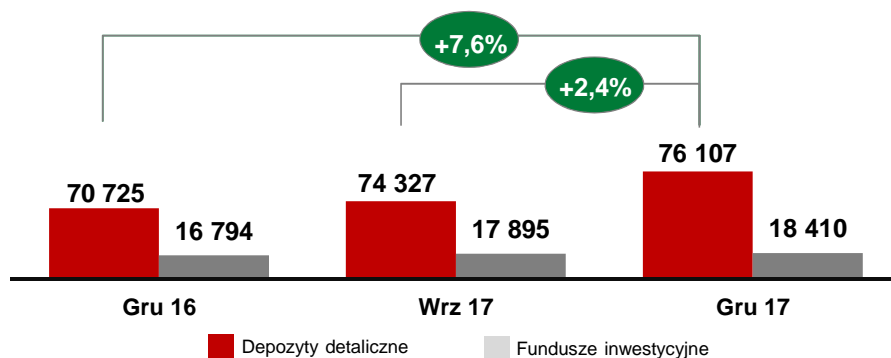
- Solidny wzrost kluczowych kredytów detalicznych +14,4% r/r z bardzo dobrą dynamiką w czwartym kwartale
- Rekordowe dynamiki w sprzedaży hipotek i pożyczek gotówkowych
- Kredyty przedsiębiorstw +7,1% r/r z dalszym przyspieszeniem w czwartym kwartale do +2,2% odzwierciedlającym poprawę warunków inwestycyjnych w gospodarce
- Akcja kredytowa w bankowości korporacyjnej ukierunkowana na **relacje o największym potencjale dochodowości i cross-sellu**

¹ - bez BSB i transakcji reverse repo

Stabilny wzrost bazy depozytowej

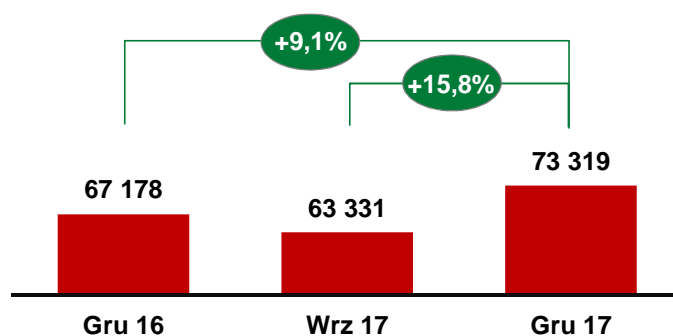
Oszczędności detaliczne

mln zł



Depozyty korporacyjne¹

mln zł



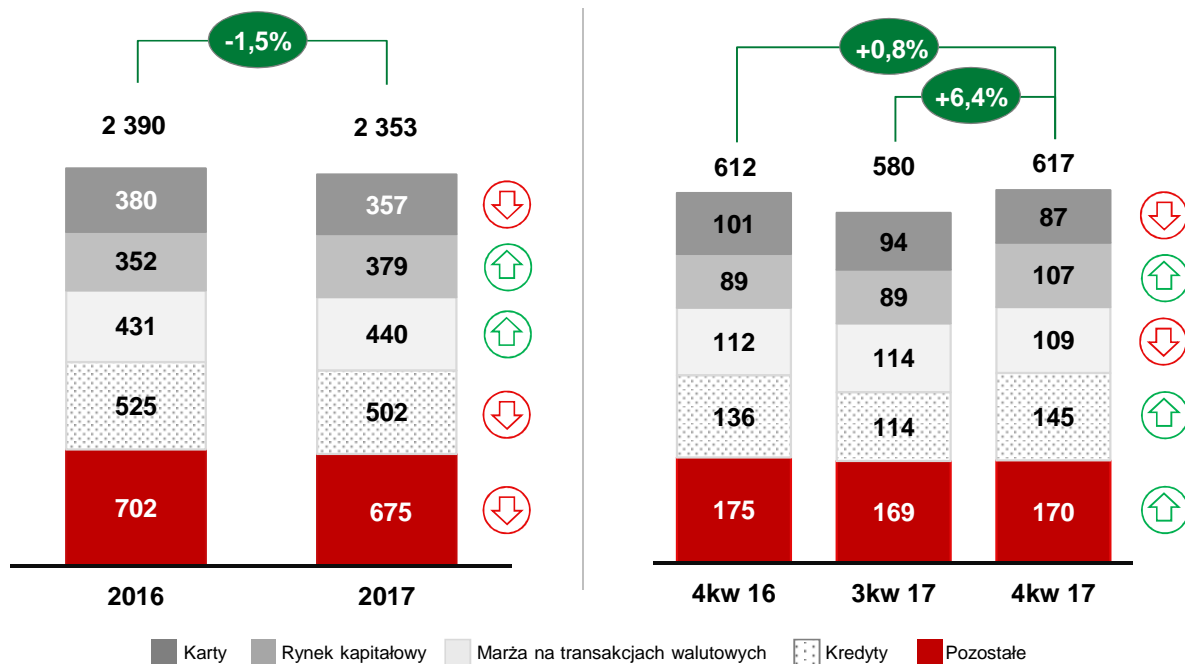
Komentarz

- **Dynamika depozytów detalicznych i korporacyjnych na dobrym poziomie, odpowiednio +7,6% i +9,1% r/r** połączona z migracją klientów z lokat terminowych na rachunki bieżące
- **Sezonowy wzrost depozytów korporacyjnych w 4 kwartale 2017**
- **Wzrost aktywów funduszy inwestycyjnych o 9,6% r/r** wsparty znaczącym przyspieszeniem sprzedaży (+46% kw/kw)

Odbudowa wyniku prowizyjnego w 4 kw. 2017: +6.4% kw/kw

Wynik prowizyjny w ujęciu rocznym i kwartalnym

mln zł



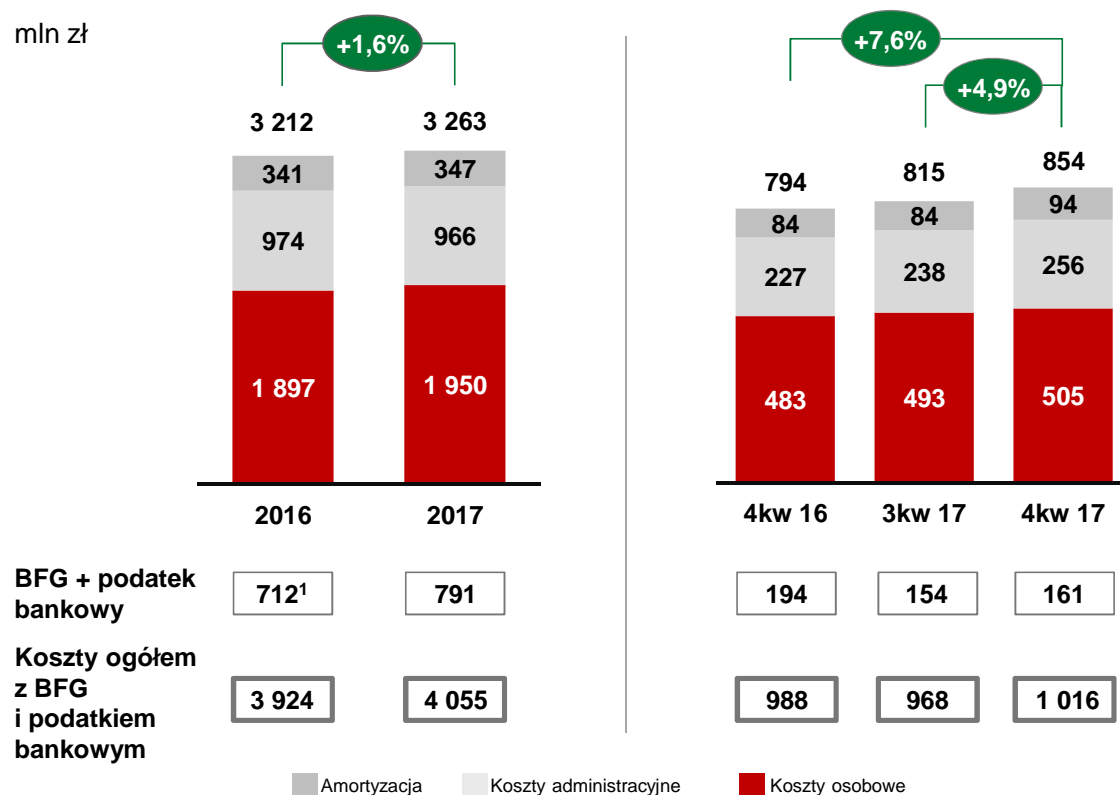
Komentarz

- Silna pozytywna dynamika w przypadku prowizji z działalności kredytowej kw/kw napędzana stabilnymi marżami i wzrostem sprzedaży
- Dalsza poprawa w obszarze rynku kapitałowego wsparta znacząco wyższą sprzedażą netto funduszy inwestycyjnych

Dynamika kosztów na poziomie inflacyjnym

Koszty działalności w ujęciu rocznym i kwartalnym

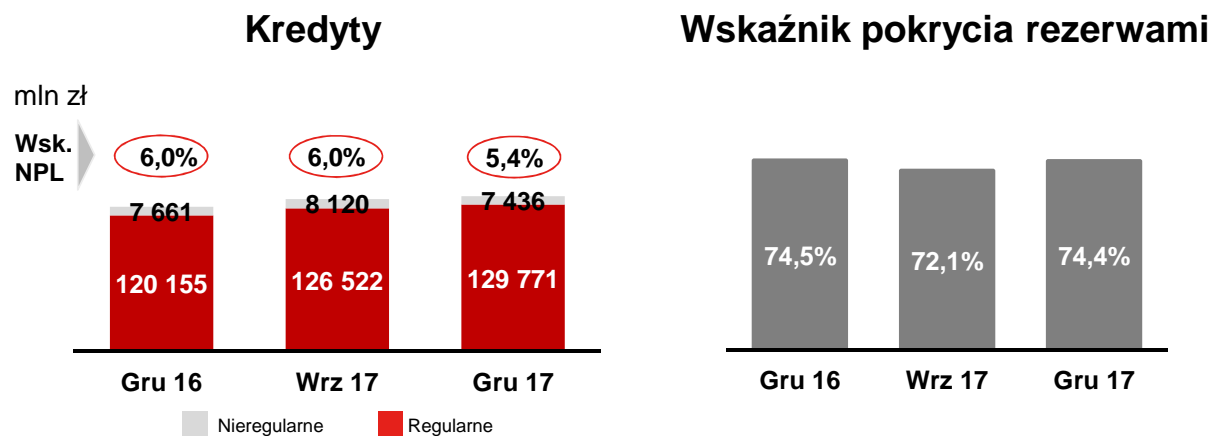
mln zł



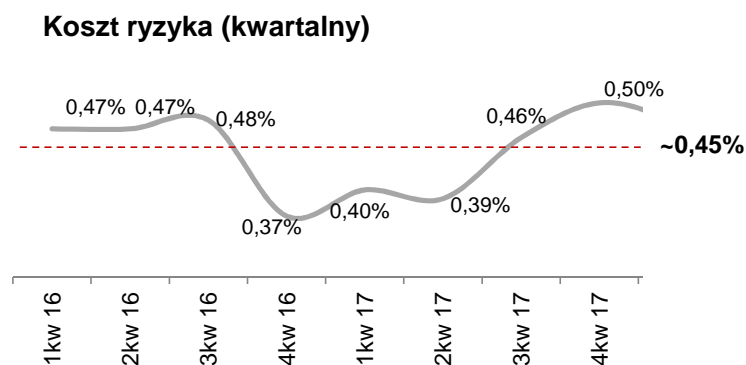
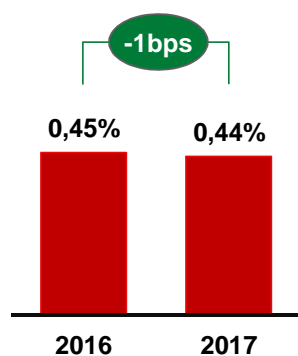
Komentarz

- Koszty operacyjne za 2017 rok na poziomie 3 263 mln zł, +1,6% r/r
- Wzrost kosztów administracyjnych kw/kw warunkowany optymalizacją struktury oddziałów banku² oraz kosztami kampanii marketingowej
- Wyższe koszty osobowe w 4 kwartale ze względu na wzrost zmiennej części wynagrodzeń
- Znaczący wzrost obciążeń regulacyjnych w 2017

Wysoka jakość portfela przy normalizacji kosztów ryzyka w sektorze



Koszt ryzyka w ujęciu rocznym i kwartalnym

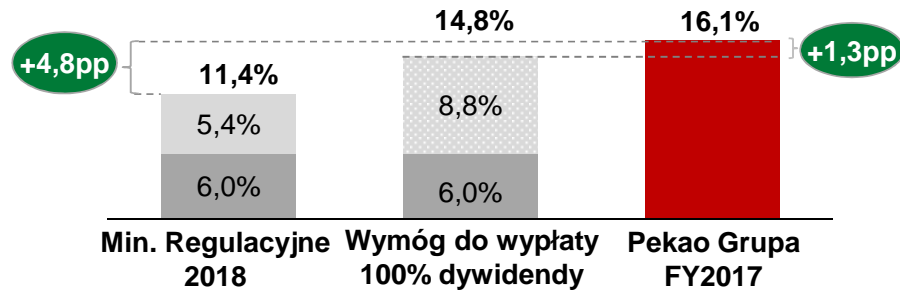


Komentarz

- Stabilizacja kosztów ryzyka po okresie rekordowo niskich odpisów w sektorze na przełomie 2016 i 2017
- Wskaźnik NPL na poziomie 5,4% przy jednym z najwyższych w sektorze wskaźników pokrycia rezerwami na poziomie 74,4%
- Transakcja sprzedaży portfela NPL zrealizowana w 4 kwartale 2017 wspiera naszą politykę aktywnego zarządzania ryzykiem

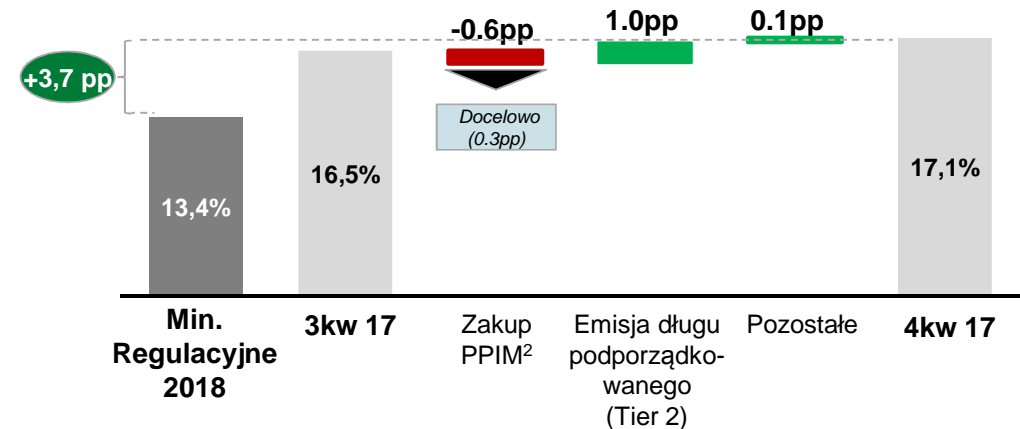
Bank spełnia wszystkie wymogi kapitałowe, łącznie z wypłatą dywidendy do 100%

Wymogi kapitałowe (Tier 1)



Wymóg połączonego bufora: (1) Bufor zabezpieczający 1,875% (2) Bufor ryzyka systemowego 3% (3) OSII 0,5% (4) Bufor na kredyty walutowe 0,01%
 min. wymóg według art. 92 CRR
 Wymóg połączonych buforów dla wypłaty 100% dywidendy: (1) Bufor zabezpieczający 2,5%, (2) Bufor ryzyka systemowego 3%, (3) O-SII 0,5%, (4) Bufor na kredyty walutowe 0,01%, (5) Art. 142 ust. 4 ustawy Prawo bankowe 1,5%, (6) Narzut ST 1,27%

Łączny współczynnik kapitałowy (TCR)¹



- **Spełnione wymogi kapitałowe umożliwiające wypłatę 100% dywidendy** zarówno w przypadku współczynnika TCR jak i Tier 1
- Bufor 130bps Tier 1 powyżej poziomu pozwalającego na wypłatę 100% dywidendy z zysku za 2017 i dalszy wzrost organiczny biznesu

1 - Wskaźniki kapitałowe na poziomie Grupy Pekao

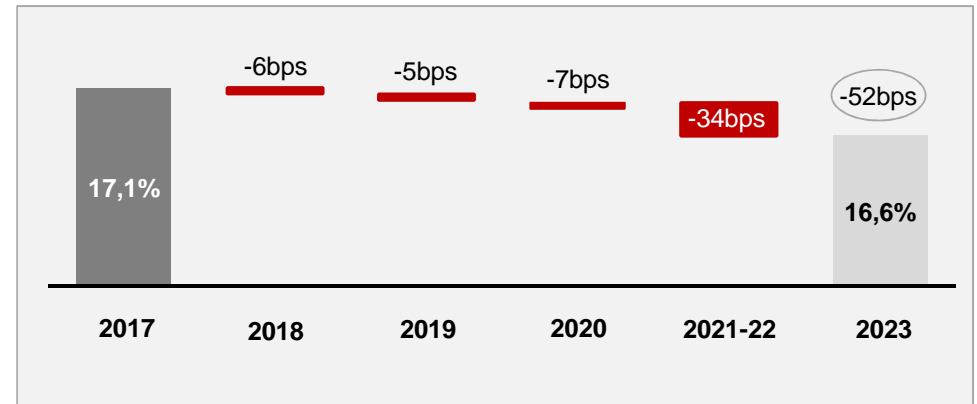
2 - Wpływ zakupu PPIM nie uwzględniający zysku z przeszacowania pośrednio posiadanych udziałów w PPIM & Xelion. Zaliczenie zysku z przeszacowania do kapitału nastąpi po WZA, podnosząc współczynnik o 0,3 p.p.

Wpływ wdrożenia MSSF 9 na współczynnik kapitałowy

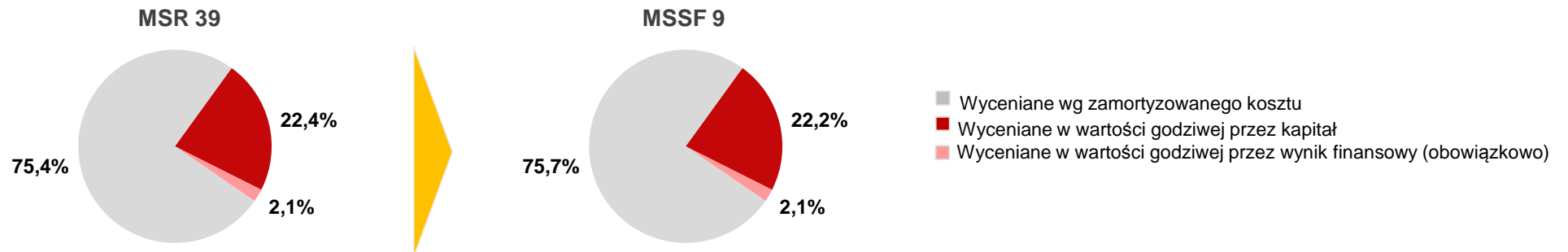
Wpływ MSSF 9 na adekwatność kapitałową

- Bank podjął decyzję o stosowaniu rozwiązań przejściowych dotyczących uwzględnienia wpływu MSSF9 na współczynniki kapitałowe
- Wpływ MSSF9 na współczynnik kapitałowy w pierwszym okresie sprawozdawczym wyniesie -6bps
- Całkowity negatywny wpływ na łączny współczynnik kapitałowy wyniesie -52 bps

Korekty w okresach przejściowych



Zastosowanie MSSF 9 nie spowodowało istotnych zmian w stosowanych metodach wyceny aktywów finansowych



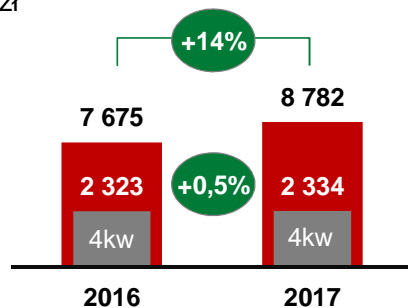
- 1 Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.
- 2 Podsumowanie wyników za 2017 r.
- 3 Szczegółowe dane finansowe
- 4 Rozwój biznesu**
- 5 Oczekiwania na rok 2018



Bankowość Detaliczna: rekordowa sprzedaż pożyczek gotówkowych i kredytów hipotecznych

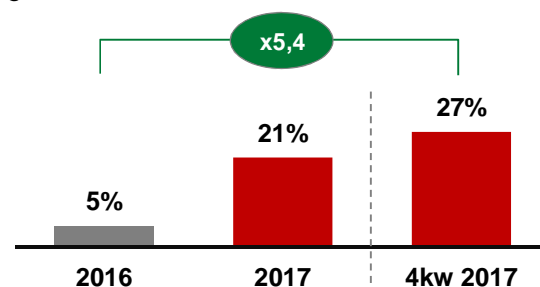
Nowa sprzedaż pożyczki gotówkowej

mln zł



Udział kanałów elektronicznych w sprzedaży

wg sztuk



Zwiększanie grupy Klientów banku, którym udostępniono **pożyczkę w szybkich procesach**



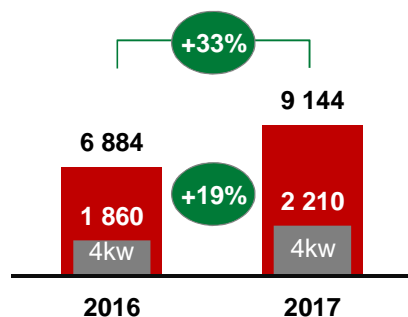
Poprawa rentowności nowej sprzedaży pożyczek gotówkowych i kredytów hipotecznych



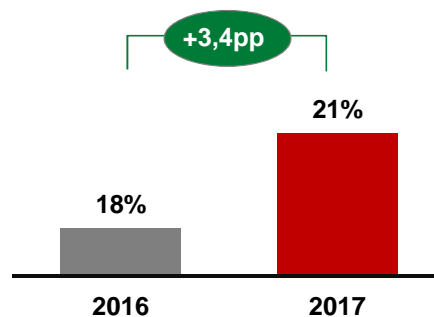
Innowacyjna sprzedaż hipotek w kanale zdalnym - dostępna przez 7 dni w tygodniu

Nowa sprzedaż kredytów hipotecznych

mln zł



Udział w rynku sprzedaży- kredytów hipotecznych



Nowa oferta rachunku bieżącego Konto Przekorzystne

Zero opłat za nowe Konto Przekorzystne
Atrakcyjna oferta Konta Oszczędnościowego
Uproszczenie procesów i dokumentacji
Współpraca z PZU w zakresie assurbanking



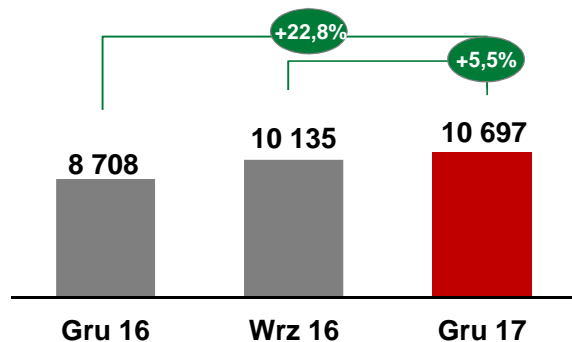
Wzrost sprzedaży dziennej ROR o +60%
>4x wzrost nowego konta oszczędnościowego

Nowe kampanie reklamowe

Bankowość Detaliczna: umacnianie pozycji rynkowej, rozwój oferty bancassurance i produktów inwestycyjnych

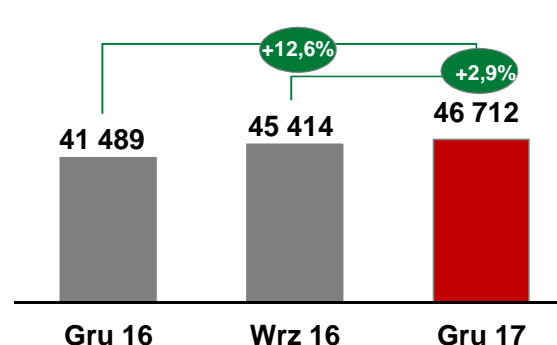
Kredyty konsumenckie

mln zł



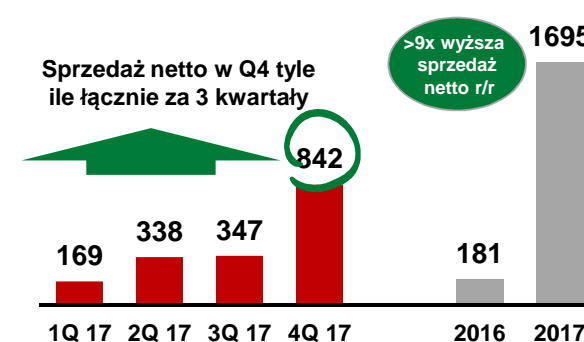
Kredyty hipoteczne PLN

mln zł

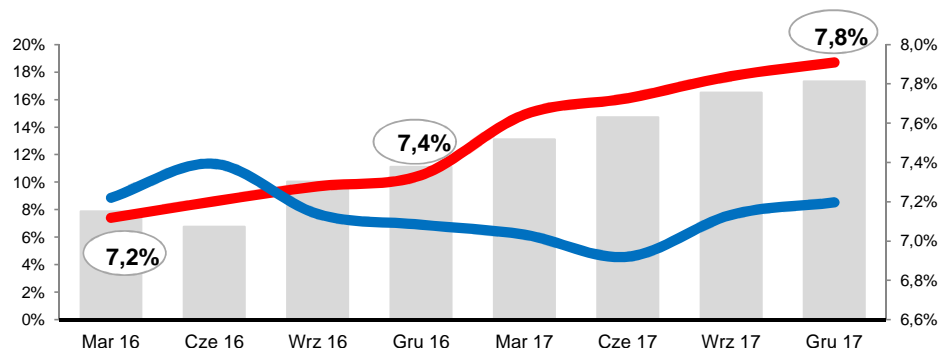


Produkty inwestycyjne netto¹

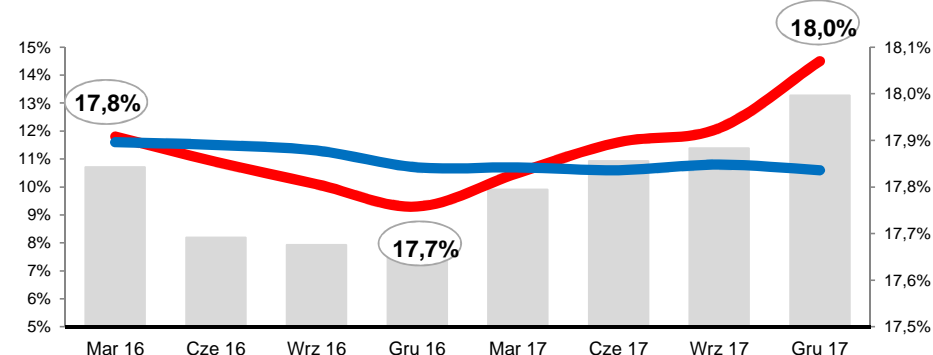
mln zł



Dynamika kredytów konsumenckich (r/r)



Dynamika kredytów hipotecznych PLN (r/r)



— Pekao — Sektor — Udziały rynkowe (oś prawa)

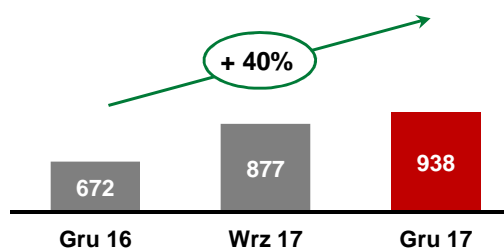
1 - sprzedaż netto funduszy inwestycyjnych + sprzedaż produktów strukturyzowanych SCD w pionie bankowości detalicznej

Nowoczesna bankowość mobilna

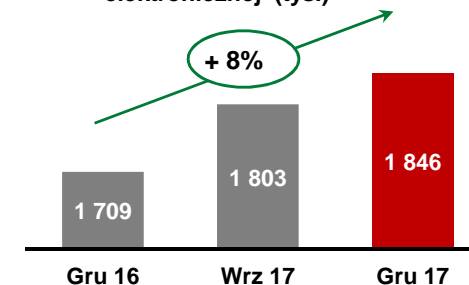
PeoPay i m.pekao24.pl



Aktywni użytkownicy bankowości mobilnej¹ (tys.)



Aktywni użytkownicy bankowości elektronicznej¹ (tys.)



- +33%** Wzrost w liczbie dziennych aktywacji bankowości mobilnej (po wprowadzeniu nowej wersji aplikacji PeoPay)
- 89%** Lokat otwartych za pomocą kanałów elektronicznych
- 93%** Wszystkich dokonywanych przelewów w kanałach elektronicznych
- >50%** Klienci korzystający z kanałów mobile to ponad połowa aktywnych Klientów bankowości elektronicznej
- 27%** Sprzedaży pożyczki ekspresowej w kanałach elektronicznych (w 4 kwartale)

- Pierwsze wdrożenia online oferty bancassurance z PZU: CPI PEX, Ubezpieczenie Direct OC/AC, Podrózne, Dom - mojejpu.pl

Bank korporacyjny pierwszego wyboru

Udział w realizacji strategicznych planów polskich firm w Polsce i zagranicą

AmRest
1,9 mld PLN

Kredyt terminowy i RCF

Agent Kredytu, Organizator, Największy Kredytodawca

LOTOS
400 mln USD

Kredyt dot. Finansowania Zapasów

Agent, Kredytodawca

GTC |

200 mln EUR

Budowa Galerii Północnej w Warszawie

Kredyt inwestycyjny

Agent, Organizator, Wyłączny Kredytodawca

TRISTAN CAPITAL PARTNERS WHITELSTAR REAL ESTATE

116,6 mln EUR
7,5 mln PLN
129 mln PLN

Rewitalizacja terenów EC Powiśle Warszawa

Kredyt: budowlany, VAT i inwestycyjny.

Agent Kredytu, Organizator Fin.

EdF Polska

170 mln PLN
40 mln USD

Limity kredytowe
150 mln PLN

Linia na gwarancje

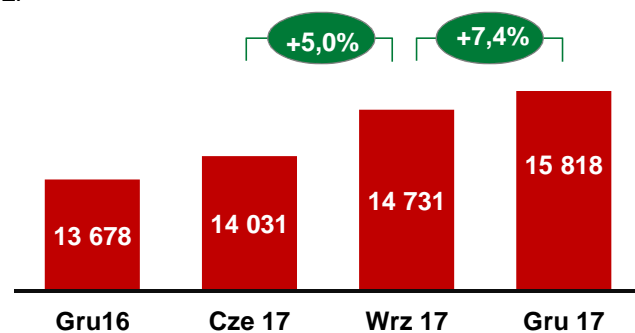
Bank obsługujący i finansujący

POLSKIE FORUM INWESTYCYJNE W NOWYM JORKU
– platforma kontaktu wiodących polskich firm z szerokim gronem czołowych inwestorów amerykańskich

Sukcesywne przyspieszenie wolumenów w drugiej połowie roku

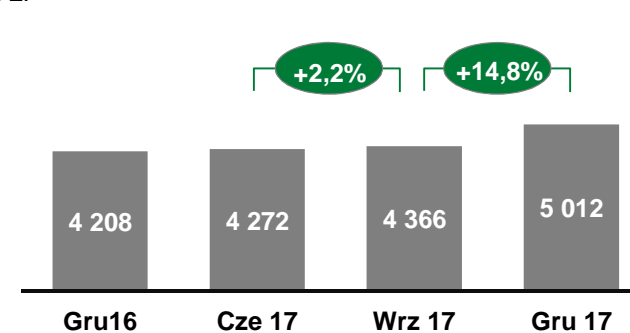
Kredyty inwestycyjne

mln zł



Leasing & Faktoring

mln zł



Lider Bankowości Inwestycyjnej

Sukcesy w kluczowych obszarach

Realizujemy strategiczne projekty polskich firm

Bankowość Inwestycyjna: Doradztwo Strategiczne

allegro

5,14 mld PLN

Globalna kwota

Finansowanie największego przejęcia 2017 w sektorze handlowym w CEE

Bank: Aranżer, MLA

żabka

CVC
Capital Partners

2,7 mld PLN

Globalna kwota

Finansowanie największego przejęcia w sektorze handlowym w Polsce 2017

Bank: Bookrunner, MLA, Aranżer Pekao IB: Doradztwo transakcyjne

synthos
chemical innovation

FTF Galleon SA

2,75 mld PLN

Wezwanie na akcje Synthos

Największe w historii GPW wezwanie, sfinansowane w całości polskim kapitałem

Bank: Bank współfinansujący Pekao IB: Doradca Finansowy, Podmiot Pośredniczący

Bankowość Inwestycyjna: Rynki Kapitałowe

Jesteśmy liderem rynku obligacji korporacyjnych

PGNiG

5 mld PLN

Program emisji obligacji

Organizator, Dealer, Agent Emisji

PZU

2,25 mld PLN

Największa w historii emisja obligacji podporządkowanych w sektorze finansowym

Współorganizator, Dealer

Bank Pekao

1,25 mld PLN

Emisja obligacji podporządkowanych

Organizator, Dealer

Santander
CONSUMER BANK

874 mln PLN

Emisja 4 serii obligacji 3- 4- oraz 5-letnich

Dealer, Depozytariusz

Nowoczesny Model Obsługi

Lider innowacyjnych rozwiązań transakcyjnych

- **1. MIEJSCE W DIGITALIZACJI I AUTOMATYZACJI PROCESÓW** - integracja systemów ERP/FK Klientów z systemami bankowymi – Pekao Connect
- **PEKAOBIZNES24** - najszersza oferta produktów i usług dostępna na jednej platformie bankowości elektronicznej
- **PEKAO FX** - nowoczesna platforma wymiany walut
- **SPECJALIZACJA BRANŻOWA** obsługi firm

Wybrane nagrody



GLOBAL BANKING & Finance review

Best Corporate Bank in Poland 2017



Udziały rynkowe

- **1** ~ 55 % Klientów spośród 200 największych firm w Polsce, jest obsługiwanych przez Bank Pekao SA
- **1** > 28% udziału w rynku obligacji korporacyjnych
- **1** 15% udziału w rynku papierów dłużnych banków
- **1** >50% udziału w rynku obligacji komunalnych

Najlepszy bank inwestycyjny w Polsce po raz drugi z rzędu



Bank Pekao najlepszym bankiem inwestycyjnym w Polsce po raz drugi z rzędu

Docenisz różnicę



Drugi rok z rzędu Bank Pekao SA otrzymał tytuł międzynarodowego magazynu **Global Finance** „**The Best Investment Bank in Poland 2018**”.

Uczestniczymy w najważniejszych transakcjach finansowania strukturyzowanego i lewarowanego na rynku polskim, **jesteśmy liderem na rynku emisji obligacji** dla przedsiębiorstw oraz finansowania w sektorze publicznym.

Tytuł, przyznany przez międzynarodowe grono ekspertów, na podstawie liczby i wolumenu transakcji, zakresu świadczonej obsługi oraz zdolności do strukturyzowania transakcji i udziałów rynkowych. Analizie podlegała też sieć dystrybucji, warunki cenowe, a także zdolność do reagowania na potrzeby rynku, innowacyjność oraz reputacja.

Bankowość MŚP

Zrealizowane działania

Nowa platforma biznesowa

- Implementacja nowej struktury sieci sprzedaży i HQ
- Rozszerzenie oferty o rozwiązania korporacyjne (pierwsze transakcje IRS/CAP w segmencie)
- Lokalne wsparcie sprzedaży (specjaliści Treasury i Faktoring, zdalny kanał obsługi)

Uznanie rynku

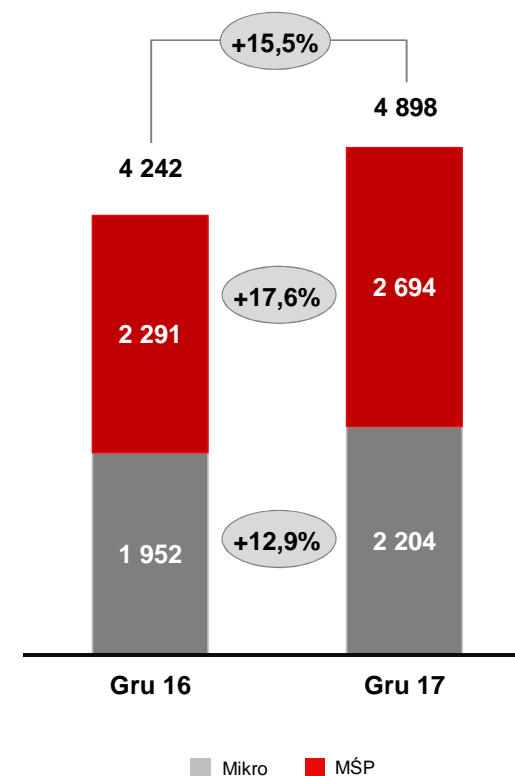
- Bank zwycięzcą **Rankingu X-lecia** Rynku Instrumentów Finansowych UE w Polsce
- Bank „**Liderem Jakości Sprzedaży**” kredytów z gwarancją de minimis”

Umacnianie pozycji rynkowej

- Wyraźne przyspieszenie wzrostu dochodów w 2. półroczu
- **Najlepszy 4 kwartał (+7,6% vs. 1kw 2017)**

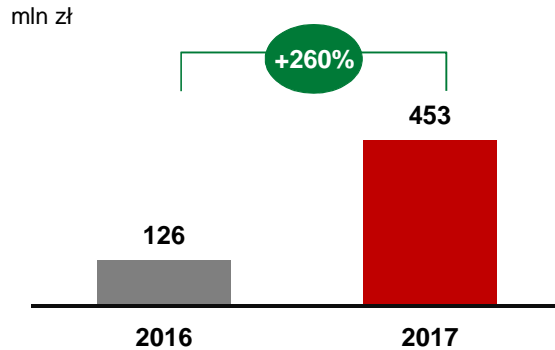
Kredyty MŚP i Mikro

mln zł

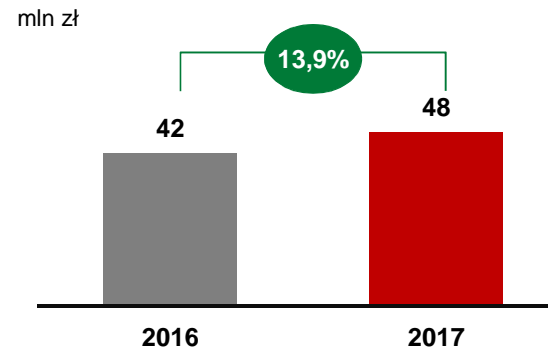


Bankowość Prywatna: Dynamiczny wzrost dochodu wsparty sprzedażą produktów inwestycyjnych

Sprzedaż produktów inwestycyjnych



Sprzedaż kredytów



Rozwój oferty skierowanej do segmentu Klientów Private Banking



Rozwój oferty produktowej pod kątem jeszcze lepszego **dopasowania do potrzeb** Klientów.

Wdrożenie do oferty we współpracy z CDM Pekao m.in:



- 20 **nowych funduszy otwartych i zamkniętych** (Union Investment TFI, Altus TFI, NN Investment Partners TFI, Allianz TFI oraz Skarbiec TFI we współpracy z J.P. Morgan Asset Management)
- dodatkowo, zaoferowane siedem **emisji produktów strukturyzowanych** w postaci certyfikatów inwestycyjnych (emisje przez UniCredit Bank AG).

Nagrody i wyróżnienia



Trzeci rok z rzędu Bank Pekao SA otrzymał tytuł **międzynarodowego magazynu Global Finance „The Best Private Bank in Poland 2018”**.



Drugi raz z rzędu **najwyższa, pięciogwiazdkowa nota** w ratingu usług private banking przeprowadzonym przez **magazyn Forbes**.

Wybrane inicjatywy realizowane w 2018

Bankowość Detaliczna i Prywatna 1

- Rozwój Omnikanalowości
- Bancassurance i assurbanking
- Dynamiczny rozwój segmentu mikro

Bankowość MŚP 2

- Nowa oferta produktowa
- Rozwój bankowości transakcyjnej

Bankowość Korporacyjna 3

- Rozwój biznesu międzynarodowego i wsparcie ekspansji zagranicznej polskich firm
- Komodytyzacja produktów bankowości inwestycyjnej dla sektora średnich przedsiębiorstw
- Digitalizacja kanałów obsługi transakcyjnej

Nagrody i Wyróżnienia

Uznanie krajowych i międzynarodowych środowisk opiniotwórczych

- ❖ Prezes Banku Pekao S.A. **Michał Krupiński** najlepszym menedżerem firmy Skarbu Państwa wg „Parkietu”



- ❖ **Top Employer 2017** dla Banku Pekao S.A.



- ❖ Bank Pekao podwójnie nagrodzony przez „Miesięcznik Finansowy Bank” (2017)



- ❖ Dziennik Gazeta Prawna - Nagroda w kategorii **dochodowość i efektywność**



- ❖ **Best Corporate Bank in Poland 2017**



- ❖ **Best Trade Finance Provider 2017** - za najlepsze usługi finansowania handlu



- ❖ **Best Investment Bank in Poland for 2017 & 2018**



- ❖ **Bank of the year 2016 (2017)**



- ❖ **Innowacja roku za PEKAO CONNECT** - Rozwiązania integrujące procesy finansowe firm z Bankiem Pekao



- ❖ Bank Pekao S.A. „**Liderem Jakości Sprzedaży**” kredytów z gwarancją de minimis



- ❖ **Global Finance** - Najlepsza bankowość prywatna w Polsce



- ❖ **5 gwiazdek** – najwyższe wyróżnienie magazynu Forbes



- ❖ Bank Pekao S.A. został uhonorowany prestiżowym tytułem „**Instytucja Przyjazna Młodemu**”



- ❖ Bank Pekao SA z najlepszą **infolinią spośród banków w 2017** (w 3 niezależnych rankingach branżowych)



Bank Pekao: ambasador Polski, współtworzy znaczące wydarzenia ekonomiczno-gospodarcze

48. Światowe Forum Ekonomicznym w Davos oraz Londyński Szczyt Milkena, Forum Inwestycyjne w Nowym Jorku, wizyta w Polsce prof. Nouruela Roubiniego



Rozwijamy kompetencje w kluczowych obszarach

Nasze osiągnięcia

- uzyskaliśmy tytuł **TOP Employers 2018 (po raz ósmy)**
- jesteśmy **w czołówce** pracodawców pierwszego wyboru (wg **Badania Pracodawca Roku®** przeprowadzane przez **AIESEC Polska**)
- jesteśmy **partnerem wiodących uczelni** w Polsce, m.in. **Szkoły Głównej Handlowej**

Kadra Menadżerska i Ekspercka

- **Wiodące kompetencje** w kluczowych obszarach, zatrudniamy z globalnych firm
- Prowadzimy **program rekrutacyjny we współpracy z zagranicznymi uczelniami**
- Czerpiemy z **doświadczeń globalnych i krajowych instytucji**

Bank dla najlepszych

-  **Najwyższej klasy programy rozwojowe** dla kadry menedżerskiej
-  **Atrakcyjny pakiet wynagrodzeń** powiązany z osiąganymi wynikami
-  **Prestiżowy program studiów dualnych** połączony z programem stażowym
-  **Kultura organizacyjna oparta na wartościach** spójnych z obietnicą marki i wspierających realizację strategii Banku
-  **Stały rozwój wiodących kompetencji** w kluczowych obszarach
-  **Pozyskanie najlepszych kandydatów z rynku**






<i>Bank of America</i>	<i>BGŻ BNP</i>	<i>Bank Pocztowy</i>	<i>Oracle</i>	<i>Gide Loyrette Nouel</i>	<i>HB Reavis</i>	<i>Wirtualna Polska</i>	<i>mBank</i>	<i>PKO BP</i>	<i>Experian</i>	<i>Credit Agricole</i>
------------------------	----------------	----------------------	---------------	----------------------------	------------------	-------------------------	--------------	---------------	-----------------	------------------------

- 1 Kluczowe osiągnięcia w 4 kwartale i 2017 r.
- 2 Podsumowanie wyników za 2017 r.
- 3 Szczegółowe dane finansowe
- 4 Rozwój biznesu
- 5 Oczekiwania na rok 2018**



Ambicje wpisane w realizację naszej strategii

Strategiczne cele Banku Pekao na rok 2018

	Zysk netto	Cel dwucyfrowej dynamiki wzrostu r/r
	Bankowości detalicznej i MŚP	Utrzymanie dwucyfrowego wzrostu wolumenów i wyniku prowizyjnego
	Bankowości korporacyjnej	Pekao bankiem pierwszego wyboru, wzrost na poziomie rynku z naciskiem na dochodowość i cross-sell
	Marża odsetkowa	Pozytywna dynamika w oparciu o skuteczną akwizycję w kluczowych obszarach
	Dywidenda	Ambicja wypłaty ~ 100% dywidendy z zysku za lata 2017 i 2018

Zachowanie dyscypliny kosztowej i skuteczne zarządzanie ryzykiem

Założenia makroekonomiczne

	2017	2018p
PKB (% r/r)	4,6%	3,8%
Inflacja (średnia)	2,0%	2,6%
Stopa bezrobocia (%)	6,6%	5,8%
Dług publiczny (% PKB)	48,9%	47,9%
Stopa referencyjna (grudzień)	1,50%	1,75%

Prognozy Pekao

Trendy rynkowe

r/r	2017	2018p
Kredyty detaliczne	1,8%	4,4%
Kredyty korporacyjne	6,0%	8,9%
Depozyty detaliczne	4,1%	6,8%
Depozyty korporacyjne	2,4%	6,0%
Fundusze inwestycyjne	18,0%	7,0%